



Dyrektor Sklepu

Miejsce pracy: Łódź, ul. Stanisława Przybyszewskiego 176/178

Twoje zadania to:

- Zapewnia realizację celów ekonomicznych poprzez skuteczne zarządzanie zespołem. znajomość rynku oraz profesjonalną obsługę Klientów PRO
- Dbą o profesjonalną obsługę Klientów w sklepie oraz innych kanałach sprzedaży (sprzedaż realizowana przez Przedstawicieli Handlowych, telefon, stronę internetową)
- Dbą o Ekipę sklepową, rozwija, motywuje oraz dba o ich satysfakcję z wykonywanej pracy
- Analizuje wyniki sklepu i proponuje działania podnoszące rentowność
- Monitoruje konkurencję i proponuje działania dające przewagę konkurencyjną na rynku
- Realizuje politykę cenową firmy
- Gwarantuje przestrzeganie procesów logistycznych w celu podnoszenia satysfakcji Klientów
- Zapewnia działanie sklepu zgodnie ze strategią handlową i marketingową firmy
- Odpowiada za przestrzeganie zasad BHP i PPOŻ w sklepie
- Zapewnia organizację działania podległego sklepu : utrzymanie budynku, wyposażenie, współpraca z dostawcami usług

Nasze oczekiwania:

- Doświadczenie na stanowisku menedżerskim w branży budowlanej lub pokrewnej, w sektorze B2B – mile widziane
- Dojrzałość biznesowa, umiejętność osiągania celów poprzez tworzenie i wdrażanie strategii sprzedaży na rynku lokalnym
- Umiejętności przywódcze, w tym motywowania i budowania zaangażowania pracowników, rozwijania kompetencji zespołu
- Zdolność samodzielnego oraz odpowiedzialnego podejmowania decyzji
- Proaktywność oraz dynamika w działaniu
- Kompetencje sprzedażowe oraz wysoko rozwinięta umiejętność nawiązywania relacji

Oferujemy:

- Umowę o pracę
- Prywatną opiekę medyczną
- Dodatkowe ubezpieczenie na życie
- Dofinansowanie karty Multisport

ZNAMY SIĘ



**Zbuduj z nami
superZespół!**

- Laptop, telefon, samochód służbowy
- Premia uzależniona od wyników
- Rabat pracowniczy
- Dodatkowe świadczenia socjalne

CV należy przesłać do p. Agnieszki Bogackiej na adres abogacka@bricomana.pl